



ຜ່ານມາເຈົ້າບໍ່ເຄີຍໂຄສະນາຈັກເທື່ອ, ສະນັ້ນເຈົ້າມີວິທີການທີ່ດີແນວໃດແດ່ໃນການແນະນຳໃຫ້ຄົນອື່ນຮູ້ຈັກຜະລິດຕະພັນຂອງເຈົ້າ?



ວິຊາການດ້ານສາທາລະນະສຸກມາບອກວ່າເຈົ້າຕ້ອງປິດຮ້ານເພາະຮ້ານເຈົ້າເປື້ອນຫຼາຍ, ເຈົ້າຈະເຮັດແນວໃດ?



ພື້ນອັງຂອງເຈົ້າຢາກຮ່ວມທຸລະກິດກັບເຈົ້າ. ລາວສະເໜີເງິນເພື່ອຂະຫຍາຍທຸລະກິດອີກເຄິ່ງໜຶ່ງ ແລະ ຂໍປັນກຳໄລນຳເຈົ້າເຄິ່ງໜຶ່ງ, ເຈົ້າຈະບອກລາວວ່າແນວໃດ?



ມີລູກຄ້າຫຼາຍຄົນມາບອກເຈົ້າວ່າໃຫ້ເປີດຮ້ານເຊົ້າກ່ວາເກົ່າ ແລະ ລູກຄ້າຄົນອື່ນໆອີກຢາກໃຫ້ເຈົ້ານານປິດຮ້ານຕອນຄ່ຳ, ເຈົ້າຈະຕັດ ສິນໃຈແນວໃດ?





ພີ່ນ້ອງ ແລະ ເພື່ອນຂອງເຈົ້າຢາກຊື້ເຄື່ອງແຕ່ຕິດໜີ້
ນຳເຈົ້າ, ເຈົ້າຈະເຮັດແນວໃດ?



ເຈົ້າຮູ້ແລ້ວວ່າຜະລິດຕະພັນໃໝ່ເປັນທີ່ຍອມຮັບຍາກຈາກ
ຊຸມຊົນທີ່ເຈົ້າອາໄສຢູ່. ເຈົ້າຈະມີການໂຄສະນາຄືແນວ
ໃດ?



ຖ້າຕະຫຼາດຕ້ອງການຜະລິດຕະພັນຂອງເຈົ້າເປັນຈຳນວນຫຼາຍ,
ແຕ່ວ່າຕະຫຼາດຢູ່ໄກ ແລະ ສິນຄ້າຂອງເຈົ້າເປັນສິນຄ້າສົດ. ເຈົ້າ
ຈະເຮັດແນວໃດ?



ມີຫຼາຍຄົນຜະລິດສິນຄ້າຄືກັນເປັນຈຳນວນຫຼາຍໃນເຂດ
ເຈົ້າຢູ່ແຕ່ບໍ່ມີບ່ອນຂາຍ, ເຈົ້າຈະມີວິທີການ ແນວໃດ?





ມີຄົນອື່ນເປີດຮ້ານທີ່ຂາຍສິນຄ້າຄ້າຍຄືກັບຂອງເຈົ້າ.
ເຈົ້າຈະເຮັດແນວໃດ?



ສິນຄ້າຂອງເຈົ້າໝົດ, ແຕ່ບໍ່ຢາກໃຫ້ລູກຄ້າຖ້າດົນ.
ເຈົ້າຈະເຮັດແນວໃດ?



ເຈົ້າຢາກຕັ້ງຮ້ານຂາຍເຄື່ອງນ້ອຍຮ້ານໜຶ່ງໃນຕະຫຼາດ
ຊົນນະບົດ. ໃນຂະນະທີ່ເຈົ້າກຳລັງຈະຕັດສິນໃຈເລືອກ
ສະຖານທີ່ຢູ່ນັ້ນ, ເຈົ້າຄວນຄິດດ້ານໃດແດ່?



ເຈົ້າເປັນສະມາຊິກຂອງກຸ່ມລ້ຽງເຜິ້ງ ແລະ ຢາກໃຫ້ຮ້ານ
ໃນທ້ອງຖິ່ນນັ້ນຂາຍນ້ຳເຜິ້ງໃຫ້. ເຈົ້າຈະເວົ້າແນວໃດກັບ
ເຈົ້າຂອງຮ້ານເພື່ອໃຫ້ລາວຊ່ວຍຂາຍນ້ຳເຜິ້ງໃຫ້?





ເຈົ້າເຮັດເຂົ້າໝົມຂາຍ, ແຕ່ວ່າເຈົ້າຢາກເຮັດນ້ຳຫວານ
ຂາຍນຳ. ເຈົ້າຈະຕັດສິນໃຈແນວໃດໃນການເພີ່ມລາຍ
ການສິນຄ້າໃໝ່ເຂົ້າ?



ພໍ່ຄ້າໃນທ້ອງຖິ່ນທີ່ມີລົດຂົນສົ່ງຊີ້ຜັກຈາກເຈົ້າ ແລະ
ເພື່ອນບ້ານຂອງເຈົ້າເພື່ອນຳໄປຂາຍຢູ່ເມືອງໄກ້ຄຽງ.
ເຈົ້າຮູ້ວ່າລາວຊື້ສິນຄ້າໃນລາຄາຕ່ຳ, ເຈົ້າສາມາດເຮັດ
ຫຍັງໄດ້ແດ່?



ເຈົ້າເປັນເຈົ້າຂອງຮ້ານແປງລົດຖີບຮ້ານໜຶ່ງ, ມີຄົນເວົ້າ
ວ່າເຈົ້າຄິດໄລ່ລາຄາແພງຫຼາຍ. ເຈົ້າຈະຕັດສິນໃຈປ່ຽນ
ລາຄາໃນການບໍລິການຂອງເຈົ້າບໍ?



ເຈົ້າເຮັດການບໍລິການພືດຜັກໃຫ້ແກ່ຄົນເຖິງເຮືອນໃນ
ເມືອງໄກ້ຄຽງ. ເຈົ້າມີວິທີການທີ່ດີອັນໃດແດ່ ໃນການ
ໂຄສະນາໃຫ້ຄົນອື່ນຮູ້ກ່ຽວກັບທຸລະກິດຂອງເຈົ້າ.





ຄູ່ແຂ່ງຂາຍລາຄາສິນຄ້າຕ່ຳກ່ວາເຈົ້າ ແລະ ຖ້າເຈົ້າຂາຍ
ລາຄາດຽວກັບລາວ, ເຈົ້າຈະບໍ່ໄດ້ກຳໄລ. ເຈົ້າຈະເຮັດ
ແນວໃດ?



ຊາຍໜຸ່ມຄົນໜຶ່ງທີ່ເຈົ້າບໍ່ເຄີຍຮູ້ຈັກມາກ່ອນຖາມຂໍເຝົ້າ
ຮ້ານໃຫ້ເຈົ້າຫຼັງຈາກເຈົ້າປິດຮ້ານເພື່ອຍາມຮັກສາຄວາມ
ປອດໄພ.ລາວເວົ້າວ່າຄົນອື່ນກໍ່ຈ່າຍໃຫ້ລາວສຳລັບການ
ເຝົ້າຍາມຂອງລາວ. ເຈົ້າຈະເຮັດແນວໃດ?



ລູກຄ້າເກົ່າຂອງເຈົ້າເບິ່ງຄືວ່າຫັນໄປຊື້ນຳຜູ້ຂາຍຄົນອື່ນ,
ເຈົ້າຄວນຈະເຮັດແນວໃດ?



ພະນັກງານລັດຢູ່ໃນທ້ອງຖິ່ນຂໍຜະລິດຕະພັນ/ສິນຄ້າຂອງ
ເຈົ້າລ້າ, ເຈົ້າຈະເຮັດແນວໃດ?

